






EL EVENTO DE REFERENCIA DEL MANAGEMENT JURÍDICO



# PASSION FOR INNOVATION

25.10.2016 - MADRID  
AUDITORIO MUTUA MADRILEÑA

[www.legalmanagementforum.es](http://www.legalmanagementforum.es)

#LEGALFORUM16   

ÍNDICE

	<u>Pág.</u>
<b>Presentación</b> .....	3
<b>Información útil</b> .....	5
<b>Organizadores</b> .....	7
<b>Programa</b> .....	8
Innovación en la era del dato .....	10
Pricing & legal procurement .....	11
¿Qué reclaman hoy las empresas a los bufetes? .....	12
Claves para una eficaz gestión del conocimiento .....	14
Retos en la fusión e integración de firmas jurídicas .....	15
Blockchain: la desintermediación de los negocios .....	17
Generación Z: cómo son los abogados del futuro .....	18
Reputación, comunicación y redes sociales para abogados..	19
Ciberseguridad. Cómo proteger la información .....	20
El poder de la innovación .....	21



## PRESENTACIÓN

# PASSION FOR INNOVATION

### *PRESIDENCIA DE HONOR*

S.M. el Rey Felipe VI

Organizado por Wolters Kluwer e Inkietos y bajo la presidencia de honor de S.M. el Rey Felipe VI, el Legal Management Forum se ha convertido en el evento anual de referencia de la abogacía de los negocios para analizar la gestión de los despachos y el futuro de los servicios legales.

En esta tercera edición, y bajo el lema “Passion for innovation”, se presentan siete mesas redondas y tres ponencias que girarán en torno a la innovación. La valiosa experiencia, nacional e internacional, de los 30 ponentes y moderadores será el punto de partida para proporcionar ideas y herramientas que permitan a los participantes anticiparse a los retos, cambios y tendencias provenientes de la presión económica, la tecnología y las necesidades y capacidades de los nuevos abogados.

Este Foro Legal no podría realizarse sin la ayuda de nuestros patrocinadores que con ello nos dan un voto de confianza sobre su utilidad y calidad. Muchas gracias a todos por su apoyo y aliento, así como a los que hoy van a participar, como ponentes o asistentes, a los debates y reflexiones que conforman el III Legal Management Forum.



**Más de 85 años construyendo una gran marca.**

En la Mutua, todo lo que hacemos es por y para nuestros clientes.  
Por eso, trabajamos cada día para ofrecerles mejores productos y servicios.

**902 333 333**  
[www.mutua.es](http://www.mutua.es)

síguenos en  
**f** | **You Tube** | **g+** | **Twitter**

**MM**  
**MUTUAMADRILEÑA**

## INFORMACIÓN ÚTIL

# PASSION FOR INNOVATION

EL EVENTO DE REFERENCIA DEL MANAGEMENT JURÍDICO



#LEGALFORUM16



**WIFI NETWORK: MMeventos**  
**PASSWORD: evento\$16**



¿PREGUNTAS?

*Si tienes alguna pregunta para los ponentes  
envíanosla a [preguntas@legalmanagementforum.es](mailto:preguntas@legalmanagementforum.es)*



**RICOH**  
imagine. change.

¿Está tu empresa  
preparada para la  
Transformación  
Digital?

Descubre cómo hacerlo  
en [digitalbyricoh.es](https://digitalbyricoh.es)



# Mutualidad de la Abogacía

Más de 65 años  
protegiendo a los abogados

[www.mutualidadabogacia.com](http://www.mutualidadabogacia.com)



## ORGANIZADORES

---



**W**olters Kluwer es la Compañía mundial líder en edición, información, conocimiento, formación y software, que provee de servicios y soluciones integrales a los profesionales del sector jurídico, asesoría, fiscal, financiero, contable, recursos humanos, salud y sector público.

Wolters Kluwer cuenta con más de 175 años de experiencia, con presencia en prácticamente todos los continentes. Aportamos valor como resultado de combinar información idónea y enriquecida, amplia experiencia y conocimiento, los mejores expertos, tecnología de última generación y un cuidado servicio que ofrece a nuestros clientes soluciones que mejoran la

calidad y eficacia de su trabajo cotidiano. A diario confían en nosotros más de 600.000 profesionales jurídicos, más de 240.000 despachos y firmas de asesoría fiscal, financiera, laboral y contable, 13 millones de profesionales de la salud, el 98% de los Bancos en Estados Unidos y las 40 principales entidades financieras a nivel mundial.

En España, Wolters Kluwer suministra al sector jurídico un conjunto de productos y servicios líderes en el mercado: soluciones globales como Legal Space, una nueva dimensión en soluciones para las grandes firmas legales, Laleydigital360, bases de datos como Consultor Jurídico, publicaciones especializadas (Diario LA LEY, LA LEY Mercantil y otras cabeceras), software de gestión de expedientes (Kleos), la biblioteca digital profesional smartteca y servicios de formación.



**I**nkietos, propensos al cambio, es una asociación sin ánimo de lucro creada como un espacio de reflexión, debate y networking sobre gestión y organización en el sector de los servicios jurídicos.

Está integrado por un grupo de profesionales con conocimiento, experiencia, interés y responsabilidades en el ámbito del management (dirección, recursos humanos, finanzas, marketing, comunicación, reputación corporativa, business development...) en el ámbito de la abogacía de los negocios,

e interesados en su evolución e innovación.

Inkietos está actualmente centrado en explorar y compartir con todos los miembros del grupo las posibilidades que ofrece el marketing, la comunicación, el business development, las finanzas y los RRHH o la RSE a las firmas de abogados, siempre desde un punto de vista innovador.

### COMITÉ ORGANIZADOR

---

**Rosalina Díaz.** Presidenta de Wolters Kluwer España.

**Begoña Mestanza.** Directora de Soluciones de Mercado de Wolters Kluwer.

**Carlos García-León.** Socio Director de Legal Reputation. Miembro de Inkietos.

**Emilio Martínez.** Presidente de Inkietos.

**Lidia Zommer.** Socia Directora de Mirada 360º. Miembro de Inkietos.

## PROGRAMA

EL EVENTO SERÁ PRESENTADO  
POR LA PERIODISTA GLORIA SERRA



08:30



REGISTRO

09:00



### Apertura

Excmo. Sr. D. Rafael Catalá. Ministro de Justicia.

09:15



### Innovación en la Era del Dato

Carlos Barrabés. Presidente de Grupo Barrabés.

09:45



### Pricing & legal procurement

Richard Burcher. Director General de Validatum.  
Silvia Hodges. Directora Ejecutiva de Buying Legal Council.  
Moderadora: Eva Bruch. Socia de +MoreThanLaw. Miembro de Inkielos.

10:30



### ¿Qué reclaman hoy las empresas a los bufetes?

Mercedes Carmona Mariscal. Directora de la Asesoría Jurídica de BP Oeste de Europa. Presidenta de la ACC en Europa.  
Marta Casas. Directora de la Asesoría Jurídica y Vicesecretaria General de Abertis.  
Oscar García Maceiras. Director de la Asesoría Jurídica de Grupo Santander.  
Moderadora: Eugenia Navarro. CEO de Tama Projects. Miembro de Inkielos.

11:15



COFFEE BREAK

12:00



### Claves para una eficaz gestión del conocimiento

Isabel Casas. Directora del Área de Gestión del Conocimiento de Garrigues.  
Marta Hernández. Directora del Centro de Información Jurídica y Gestión del Conocimiento de Cuatrecasas, Gonçalves Pereira.  
Juan Manuel Moral. Socio Responsable de Gestión del Conocimiento de KPMG Abogados.  
Cristina Rodríguez Morcón. Directora del Área de Gestión del Conocimiento de Uría Menéndez.  
Moderador: Vicente Sánchez. Consejero Delegado de Wolters Kluwer España y Portugal.



12:45



## Retos en la fusión e integración de firmas jurídicas

**Ivo Portabales**, Socio Director de Dutilh Abogados.  
**Alberto Terol**, Asesor Internacional Senior.  
**Tony Williams**, Director de Jomati Consultants LLP.  
Moderadora: **Pilar Menor**, Socia Directora de DLA Piper en España.

13:30



## Blockchain: la desintermediación de los negocios

**Alberto Gómez Toribio**, Especialista en Blockchain y Big Data. CEO de Cluc.

14:00



## ALMUERZO

15:30



## Generación Z: cómo son los abogados del futuro

**Ignacio Corroto**, Letrado y exalumno de la Universidad Autónoma de Madrid.  
**Álvaro Fernández**, Letrado y exalumno de la Universidad de Navarra.  
**María Zelich**, Letrada y exalumna de ESADE Law School.  
Moderador: **Carlos Rueda**, Socio Director de GA&P.

16:15



## Reputación, comunicación y redes sociales para abogados

**Adrian Dayton**, Consejero Delegado de Adrian Dayton & Associates.  
**Carlos García-León**, Socio Director de Legal Reputation, Miembro de Inkietos.  
**Bernardo Gutiérrez de la Roza**, CEO de Ontier.  
Moderadora: **Begoña Mestanza**, Directora de Soluciones de Mercado de Wolters Kluwer.

17:00



## COFFEE BREAK

17:30



## Ciberseguridad. Cómo proteger la información

**Enrique Domínguez Fernández**, Director Estratégico de Innotec System (Grupo Entelgy).  
**Begoña Fernández Rodríguez**, Socia de Deloitte Legal.  
Moderador: **Álvaro Écija**, Socio Director de Ecix Group.

18:15



## El poder de la innovación

**Emilio Cuatrecasas**, Presidente de Honor de Cuatrecasas, Gonçalves Pereira.

19:00



## Cierre

**Rosalina Díaz**, Presidenta de Wolters Kluwer España.  
**Emilio Martínez**, Presidente de Inkietos.



## COCKTAIL



# INNOVACIÓN EN LA ERA DEL DATO

🕒 09:15

En un mundo con miles de entrantes la innovación como mantra debe ser abierta para responder a un entorno cambiante y veloz, las respuestas ya no solo están dentro y las personas son más importantes que nunca.



## Carlos Barrabés.

Presidente de Grupo Barrabés.

🐦 [@carlosbarrabes](https://twitter.com/carlosbarrabes)

Carlos Barrabés es presidente de Grupo Barrabés y fundador de Barrabes.com. Está considerado uno de los españoles más activos en el mundo de la transformación del entorno empresarial y social que provoca el entorno digital. Es colaborador habitual en programas con Gobiernos e instituciones de todo el mundo y en 2010 fue elegido Young Global Leader por el WEF en Davos. Es impulsor de Step One, aceleradora de negocios en Silicon Valley, patrono de la Fundación Empieza por educar, de la red Teach for all y de Ashoka, primera red mundial de innovación en programas de emprendeduría social. Fundador de Esnepi- Escuela de Negocios del Pirineo.

*Programa Global Leadership and Public Policy for the XXI Century de Harvard Kennedy School.*



## PRICING & LEGAL PROCUREMENT

🕒 09:45

La fijación de precios en los servicios jurídicos está adquiriendo gran trascendencia en un sector altamente competitivo y donde, en ocasiones, las ofertas son indiferenciadas. Los clientes quieren saber a priori el coste de los servicios pero algunas formas alternativas a la facturación por horas hacen recaer en el despacho los riesgos de dedicar más tiempo del previsto a un caso. Por otro lado, los departamentos de compras están jugando un papel cada vez más importante en el proceso de selección y evaluación de los despachos externos.



### Richard Burcher.

Director General de Validatum.

🐦 @Validatum

Richard Burcher es director general de Validatum y presidente de Burcher Jennings. Antes de establecerse como consultor internacional en Londres en 2012, trabajó 35 años como abogado ejerciente y socio gestor en Nueva Zelanda. Es uno de los expertos más reputados en fijación de precios en el sector legal y es ponente habitual en congresos en los cinco continentes. Es miembro de Professional Pricing Society (EEUU).

*Licenciado en Derecho por la University of Auckland*



### Silvia Hodges.

Directora Ejecutiva de Buying Legal Council.

🐦 @SilviaHodges

Silvia Hodges es directora ejecutiva de Buying Legal Council. Es profesora de Derecho en Columbia Law School desde 2013 y profesora adjunta de Derecho en Fordham Law School desde 2010. Hasta 2014 fue directora de servicios de investigación en CT TyMetrix. Es miembro del Colegio de Administración de la Práctica de Derecho. Es autora de numerosos artículos sobre gestión de despachos de abogados y de varios libros, incluyendo el 'Manual de Adquisiciones legales'.

*Doctora por la Facultad de Derecho de Nottingham, licenciada en Economía por la Universidad de Bayreuth, máster en negocios por la Universidad de Bayreuth y Warwick Business School.*



**Moderadora:**

### Eva Bruch.

Socia de +MoreThanLaw. Miembro de Inkietos.

🐦 @evabruch

Eva Bruch es socia de +MoreThanLaw, consultora de gestión, marketing jurídico e innovación. Anteriormente trabajó como abogada en Morison ACPM, Bufete Pi Costa y en un centro de LPO (Legal Process Outsourcing). Es profesora asociada en EADA y ESEC y docente de marketing en el máster de Acceso a la Abogacía de la UB - ICAB. Coautora del libro "Reflexiones sobre la importancia de la gestión en los despachos de abogados" y "New Law New Rules: a conversation about the future of the legal industry". Miembro de Inkietos.

*Doctora por la Universidad Autónoma de Barcelona, licenciada en Derecho por la Universidad de Barcelona, MBA por EADA, máster en Derecho y las Transmisiones Electrónicas por la Universidad de Valencia y máster en Dirección y Planificación Tributaria por EAE.*



## ¿QUÉ RECLAMAN HOY LAS EMPRESAS A LOS BUFETES?

🕒 10:30

Los departamentos jurídicos internos tienen la necesidad de innovar para adaptar el mundo jurídico a la realidad actual de las empresas. La calidad técnica se iguala, los discursos de las firmas de abogados son parecidos.

¿Dónde está el margen para diferenciarse?  
¿Qué necesitan de verdad los clientes?



### Mercedes Carmona Mariscal.

Directora de la Asesoría Jurídica de BP Oeste de Europa. Presidenta de la ACC en Europa.

Mercedes Carmona Mariscal es directora de la asesoría jurídica de BP para el Oeste de Europa. Es presidenta en Europa de ACC (Association of Corporate Counsel). Hasta 2012 trabajó como head of legal & compliance HL&A Europe en CIGNA International. Anteriormente trabajó en el departamento legal de Nortel.

*Licenciada en Derecho por la Universidad de Sevilla.*



### Marta Casas.

Directora de la Asesoría Jurídica y Vicesecretaria General de Abertis.

🐦 @Abertis

Marta Casas es directora de la Asesoría Jurídica Corporativa y vicesecretaria general de Abertis, además de chief compliance officer del grupo Abertis. Anteriormente fue directora del departamento mercantil de Landwell-PwC. Es miembro del Consejo Profesional de ESADE. Secretaria no consejera de la Comisión de Auditoría y Control de Abertis. Asimismo, ocupa cargos como consejera en diversos consejos de administración del grupo, entre ellos, los de Arteris y Sanef.

*Licenciada en Derecho por la Universidad Autónoma de Barcelona.*



### Óscar García Maceiras.

Director de la Asesoría Jurídica de Grupo Santander.

Óscar García Maceiras es director de la asesoría jurídica del grupo Santander. Es abogado del Estado en excedencia. Inició su trayectoria en el sector financiero en el Banco Pastor en 2005 donde fue secretario-consejero y director de los servicios jurídicos. Tras la fusión en el Popular, ocupó también un alto cargo en el consejo. Posteriormente ocupó los cargos de secretario del consejo y director general de Desarrollo Corporativo y Asuntos Legales de Sareb. Es consejero de Nueva Pescanova.

*Licenciado en Derecho por la Universidad de A Coruña.*

### Moderadora:

### Eugenia Navarro.

Consejera Delegada de Tama Projects. Miembro de Inkietos.

🐦 @eugeniavarros



Eugenia Navarro es consejera delegada de Tama Projects. Es consultora y profesora de marketing jurídico y estrategia de ESADE Law School, donde dirige los programas In Digital Law y Management para abogados de empresa. Hasta 2006 fue directora de marketing en Baker & McKenzie en España. Es ponente en congresos internacionales y autora de numerosos artículos en prensa especializada, del blog "Fuera de la ley" en Expansión.com y del libro "Marketing Jurídico". Miembro de Inkietos.

*Ingeniero industrial por el Instituto Químico de Sarriá, licenciada en Ciencias Químicas por la Universidad Ramon Llull y máster en Dirección Estratégica de Marketing en ESADE.*

GENERA GAMES - Sevilla

 Cuenta  
**1|2|3**  
Pymes

**1/6**

Este número es indicativo del riesgo del producto, siendo 1/6 indicativo de menor riesgo y 6/6 de mayor riesgo.

Banco Santander está adscrito al Fondo de Garantía de Depósitos de Entidades de Crédito. Para depósitos en dinero, el importe máximo garantizado es de 100.000 euros por depositante en cada entidad de crédito.

**Queremos que la historia de tu negocio sea una larga historia.**

Por eso, cumpliendo condiciones\*, te ayudamos mes a mes con tus gastos, bonificándote en:

**1%** Nóminas y Seguros sociales.

**2%** Impuestos estatales: IVA, IRPF, Sociedades...

**3%** Suministros, seguridad privada y seguros de protección.

también para  
**AUTÓNOMOS**

**Y además accedes al Mundo 1|2|3 Pymes con el que obtendrás:**

- ▶ Condiciones ventajosas en productos de financiación.
- ▶ TPV 1|2|3 Pymes en condiciones preferentes.
- ▶ Gestor especialista en comercio exterior y mucho más.

 **Santander**

**www.bancosantander.es - 900 123 900**

Sencillo | Personal | Justo | Como un banco debería ser

\* Bonificación de recibos para Pymes y Autónomos con residencia fiscal en España que contraten la Cuenta 1|2|3 Pymes y cumplan sus condiciones: 1) Ingresar al menos 9.000€ en la Cuenta 1|2|3 Pymes o en cuenta de crédito con misma titularidad en los últimos 3 meses; 2) Realizar los pagos de nóminas mensuales a los empleados y pagos de Seguros Sociales; 3) Realizar un mínimo de 6 movimientos en los últimos 3 meses con tarjetas Santander asociadas a la Cuenta 1|2|3 Pymes o en cuenta de crédito con misma titularidad; 4) Comisión de mantenimiento de 9€/mes (si no se cumplen condiciones durante 3 liquidaciones; 18€/mes). El importe sobre el que se calcula la bonificación se limita a un máximo de 3.000€ mensuales por cada uno de los siguientes grupos: remesas de nóminas y Seguros sociales; impuestos estatales relacionados con la actividad profesional; suministros (agua, gas, electricidad y telecomunicaciones de emisores españoles) y empresas de seguridad privada españolas; seguros de protección de prima periódica mediados o distribuidos por Grupo Santander. Más información en [www.bancosantander.es](http://www.bancosantander.es)



## CLAVES PARA UNA EFICAZ GESTIÓN DEL CONOCIMIENTO

🕒 12:00

Las nuevas tecnologías están cambiando los paradigmas de los servicios legales y la forma y los procedimientos de generar y gestionar el conocimiento que es la base de la práctica jurídica. De la misma manera, las nuevas posibilidades de acceso a la información y procedimientos de colaboración han dejado de ser un elemento diferenciador entre pequeñas y grandes firmas. En este nuevo escenario, la velocidad en la adquisición y puesta en valor de nuevos conocimientos en las organizaciones es un requisito esencial para la competitividad y la eficacia en la gestión de conocimiento se convierte así en un elemento estratégico de los despachos.



**Isabel Casas.**  
Directora del Área de  
Gestión del  
Conocimiento de  
Garrigues.

🐦 @garrigues\_es

Isabel Casas es directora del área de Documentación y Gestión del Conocimiento de Garrigues. Lidera el equipo multidisciplinar de profesionales que ha acometido las principales iniciativas de gestión del conocimiento del despacho. Es miembro del Club de Directivos del Conocimiento y la Innovación. Es autora del libro "Gestión documental para abogados" y coautora de las obras "Gestión del conocimiento en despachos de abogados" y "Practical Strategies for Effective Law Firm Knowledge Management".

*Licenciada en Historia y Geografía por la Universidad Complutense de Madrid y técnico en Informática por la Universidad Pontificia de Salamanca.*



**Marta Hernández.**  
Directora del Centro de  
Información Jurídica y  
Gestión del Conocimiento de  
Cuatrecasas, Gonçalves  
Pereira.

🐦 @Cuatrecasas

Marta Hernández Alvarado es consejera y directora del Centro de Información Jurídica y Gestión del Conocimiento de Cuatrecasas, Gonçalves Pereira. Diseña y coordina las estrategias, procedimientos y herramientas tecnológicas de la gestión del conocimiento del despacho, tales como bases de datos internas, gestión de recursos electrónicos, automatización y personalización de servicios internos de actualización jurídica y servicios de información para clientes. Es coautora del libro "Gestión del conocimiento en despachos de abogados".

*Licenciada en Derecho en la Universidad Complutense de Madrid.*



**Juan Manuel Moral.**  
Socio Responsable de  
Gestión del  
Conocimiento de KPMG  
Abogados.

Juan Manuel Moral es asesor fiscal especializado en entidades financieras y fiscalidad de grandes patrimonios y es socio y responsable de gestión del conocimiento de KPMG Abogados. Con anterioridad fue socio de Cuatrecasas, Gonçalves Pereira, responsable de la asesoría fiscal de la Corporación Bancaria de España y auditor y asesor fiscal en Arthur Andersen.

*Licenciado en Derecho empresarial en ICADE-Universidad Pontificia Comillas.*



**Cristina Rodríguez Morcón.**  
Directora del Área de Gestión  
del Conocimiento de Uría  
Menéndez.

Cristina Rodríguez Morcón es directora del área de gestión del conocimiento en Uría Menéndez y responsable del diseño, organización y supervisión de los programas de formación de los abogados de la firma. Ha colaborado con el Centro de Información y Documentación Científica (CINDOC) del Consejo Superior de Investigaciones Científicas (CSIC) y con el centro de documentación del Boletín Oficial del Estado. Ha participado como ponente en diversos másteres y encuentros profesionales relativos a gestión del conocimiento, documentación e información jurídica. Ha publicado "La gestión del conocimiento en un despacho de abogados".

*Licenciada en Derecho por Universidad Autónoma de Madrid y máster en Biblioteconomía y Documentación por el CEU.*

**Moderador:****Vicente Sánchez.**

Consejero Delegado de Wolters Kluwer España y Portugal.

 @VicenteSVelasco

Vicente Sánchez es consejero delegado de Wolters Kluwer España y Portugal, y director de su unidad jurídica y reglamentaria, división que dirigió anteriormente en Wolters Kluwer Francia. Previamente, fue director general de marketing y comercial en Prisacom y director de organización, subdirector gerente y vicepresidente de marketing y comercial de El País, además de trabajar en el departamento de servicios estratégicos de KPMG Peat Marwick.

*Licenciado en Derecho y Gestión en ICADE-Universidad Pontificia Comillas (E-3) y diplomado en Derecho Internacional Privado en International Law Academy (La Haya - Holanda) y en marketing e investigación de mercados (Instituto Universitario de Postgrado- ICADE).*



## RETOS EN LA FUSIÓN E INTEGRACIÓN DE FIRMAS JURÍDICAS

 12:45

Las fusiones entre bufetes son operaciones complejas en las que hay que tener en cuenta diversos elementos para que la unión llegue a buen puerto. Muchas integraciones triunfan, pero otras fracasan por desestimar, entre otras cosas, los principales activos de las firmas de servicios profesionales: las personas.

¿Qué decisiones tomar y cuáles no para tener éxito? ¿Hay espacio para más fusiones?

**Ivo Portabales.**

Socio Director de Dutilh Abogados.

 @DutilhAbogados

Ivo Portabales es socio director de Dutilh Abogados, firma en la que trabaja desde su fundación hace casi 25 años. Tiene una amplia experiencia en el asesoramiento legal de empresas.

*Licenciado en Derecho por la Universidad Complutense de Madrid. Master en Asesoría Jurídica de Empresas por el Instituto de Empresa.*

**Alberto Terol.**

Asesor Internacional Senior.

Alberto Terol es asesor internacional senior para Europa de Centerbridge LLP, patrono de la Fundación Telefónica y consejero de IAG, Indra y Aktua Hellas. Hasta mayo de 2016 fue consejero y miembro de la Comisión de Auditoría de OHL y hasta 2014 International Senior Advisor de BNP Paribas. Ha desarrollado su carrera profesional en Arthur Andersen y en Deloitte y, en ambas firmas, fue presidente de Europa, Oriente Próximo y África, miembro del Comité Ejecutivo Global y socio director mundial de las prácticas Legal y Fiscal. En Deloitte fue responsable, en dependencia directa del presidente global, de la integración y fusión entre ambas firmas a nivel mundial. También dirigió el despacho Garrigues Andersen.

*Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales por la Universidad Complutense de Madrid.*



**Tony Williams.**

Director de Jomati Consultants LLP.

[@Jomati\\_Consult](#)

Tony Williams es director de Jomati Consultants LLP, con sede en el Reino Unido, una de las consultoras más importantes especializadas en el sector legal con clientes en todo el mundo, asociada a Altman Weil en EEUU y que ha prestado asesoramiento a gran parte de las fusiones internacionales de despachos de abogados. Anteriormente fue socio director mundial de Andersen Legal y director en Reino Unido y, previamente, trabajó 20 años como abogado en Clifford Chance, firma en la que fue socio en Londres, Hong Kong, director de la oficina de Moscú y también el socio director de la firma a nivel global.

*Licenciado en Derecho por la Universidad de Southampton.*



**Moderadora:**

**Pilar Menor.**

Socia Directora de DLA Piper.

[@pilar\\_menor](#)

Pilar Menor es socia directora de DLA Piper en España y responsable del departamento laboral. Es profesora del máster de Asesoría Jurídica Laboral del Centro de Estudios Garrigues, del máster de Acceso a la Abogacía de ICADE-Universidad Pontificia Comillas. Es ponente habitual en conferencias y seminarios en materia laboral y coautora de los "Anuarios de casos de Derecho Laboral para abogados" de Wolters Kluwer. Es miembro de la International Bar Association (IBA), de la European Employment Lawyers Association y del Foro Español de Laboralista (Forelab).

*Licenciada en Derecho por la Universidad San Pablo-CEU y máster en Recursos Humanos por la UNED.*



## Intérpretes oficiales de Legal Management Forum

- **Una las 5 principales compañías de servicios lingüísticos de España y una de las 20 más grandes del sur de Europa.**
- **18 años de experiencia e innovación tecnológica.**
- **Más de 500 clientes, 10.000 proyectos anuales y 150 combinaciones lingüísticas.**
- **Certificados de calidad y seguridad de la información ISO 9001, ISO 27001 y UNE 15038.**
- **Expertos en gestión óptima de proyectos lingüísticos urgentes.**





# BLOCKCHAIN: LA DESINTERMEDIACIÓN DE LOS NEGOCIOS

🕒 13:30

El blockchain ha despertado grandes expectativas entre todo tipo de organizaciones. Sus capacidades permiten visionar un futuro donde títulos de propiedad, registros oficiales, o incluso títulos académicos puedan estar registrados y verificados en el blockchain. ¿Podría evolucionar el papel de los abogados a algo más parecido al de los programadores con la llegada de los 'contratos inteligentes'? ¿Cómo afectará el blockchain al sector legal?



**Alberto Gómez Toribio.**

Especialista en Blockchain y Big Data.  
CEO de Clluc.

🐦 @gatoalberto

Alberto Gómez Toribio es especialista en blockchain y Big Data. CEO de Clluc. Ha trabajado como experto en tecnología para organismos como el Ministerio de Interior o el Tribunal Supremo, compañías como Sony o Telefónica I+D y ha liderado proyectos Big Data en compañías como Stratio. Creó Coinffeine, la primera startup Bitcoin en el mundo participada por una entidad financiera, Bankinter, y primera compañía en explorar modelos de negocio con la banca basados en la tecnología blockchain y los smart contracts. Ha colaborado con organismos como la FED en Nueva York, la Comisión Europea en Bruselas, la Europol en La Haya y el Congreso de los Diputados o Banco de España, entre otros.

## TOSHIBA Leading Innovation >>>



Descubre la gama de portátiles profesionales más completa para el entorno empresarial que jamás hayas visto y encuentra la solución informática que más se ajuste a tus necesidades. Nuestros portátiles empresariales, equipados con procesadores Intel® Core™ de 6ª generación, se han diseñado para alcanzar el máximo nivel de rendimiento empresarial. Mejora la productividad de tus empleados que pueden conectarse, crear y trabajar fácilmente a la vez que mantienes los datos de tu empresa seguros en todo momento.



**Tecra A40-C**  
Make IT stronger



**Portégé Z30-C**  
Make IT connected



**Tecra Z40-C**  
Make IT reliable



**Portégé Z20t-C**  
Make IT secure

Más información en:  
[www.toshiba.es/work](http://www.toshiba.es/work)

Make  work

Intel Inside®.   
Para unas soluciones potentes.



# GENERACIÓN Z: CÓMO SON LOS ABOGADOS DEL FUTURO

🕒 15:30

Nacidos a partir de 1994, estos jóvenes que empiezan en la abogacía tienen otra forma de pensar, poseen un espíritu crítico, pero sustituyen su malestar por planteamientos prácticos y concretos. Tienen más desconfianza en las grandes corporaciones, muchos quieren fundar su empresa, poseen un altísimo conocimiento de herramientas y dispositivos informáticos y sólo el 6% tiene miedo al futuro. ¿Cuál es su visión de la profesión legal? ¿Deben adaptarse a las firmas o los bufetes a ellos, ya que serán los profesionales del futuro?



**Ignacio Corroto.**  
Letrado y exalumno de la  
Universidad Autónoma  
de Madrid.

Ignacio Corroto es estudiante del doble grado de Derecho y de Administración y Dirección de Empresas en la Universidad Autónoma de Madrid. Ha realizado prácticas profesionales en el departamento de Mercantil de Linklaters. Es presidente en UAMIMUN Model United Nations Society de la Universidad Autónoma de Madrid.



**Álvaro Fernández.**  
Letrado y exalumno de la  
Universidad de Navarra.

🐦 @afd92

Álvaro Fernández es abogado junior en Freshfields Bruckhaus Deringer. Anteriormente realizó prácticas profesionales en el departamento de Derecho Administrativo de Pérez-Llorca.

*Graduado en Derecho, máster de Acceso a la Abogacía y máster de Derecho de Empresa por la Universidad de Navarra.*



**María Zelich.**  
Letrado y exalumna de  
ESADE Law School.

María Zelich ha trabajado como abogada junior en Garrigues y anteriormente ha realizado prácticas en Cuatrecasas, Gonçalves Pereira, Roca Junyent y Gate Gourmet Pte. Ltd. (Singapore). Durante sus estudios, ha realizado intercambios universitarios en la Universidad del Salvador (Buenos Aires), Cornell Law School (Ithaca, Nueva York) y en la Singapore Management University (Singapore).

*Graduada en Derecho y en Trabajo Social por ESADE-Universidad Ramón Llull, máster de Acceso a la Abogacía por ESADE Law School y máster en International Business Law en Singapore Management University.*



**Moderador:**  
**Carlos Rueda.**  
Socio director de GA&P.

🐦 @gomezacebopombo

Carlos Rueda es socio director y miembro del consejo de administración de Gómez-Acebo & Pombo, firma de la que forma parte desde 1992. Hasta enero de 2016 fue director de la oficina de Lisboa del despacho. Está especializado en operaciones de financiación de activos e infraestructuras y asesoramiento general a entidades financieras. Anteriormente fue abogado en el Banco Central Hispano.

*Licenciado en Derecho por la Universidad Pontificia de Comillas.*



# REPUTACIÓN, COMUNICACIÓN Y REDES SOCIALES PARA ABOGADOS

🕒 16:15

La reputación se ha convertido en uno de los activos más preciados de cualquier organización y es uno de los principales atributos de compra del asesor jurídico interno para elegir un bufete de abogados. Aprender a gestionarla es clave, combinando la excelencia en los servicios profesionales y una comunicación proactiva y eficaz que incluya una correcta estrategia en redes sociales.



## Adrian Dayton.

Consejero Delegado de Adrian Dayton & Associates.

🐦 [@adriandayton](#)

Adrian Dayton es un ponente reconocido internacionalmente en redes sociales y desarrollo de negocio en el sector legal. Ha formado a más de 13.000 profesionales en EEUU, Reino Unido, Canadá y Australia en LinkedIn y en el éxito en el uso de redes sociales. Es columnista en National Law Journal y es autor de dos libros: "LinkedIn & Blogs for Lawyers: Building High Value Relationships in a Digital Age" y "Social Media for Lawyers: Twitter Edition". En 2013 fundó ClearView Social, el primer software para compartir en las redes diseñado específicamente para abogados, que actualmente usan más de 50 empresas de servicios profesionales en todo el mundo. Anteriormente fundó y dirigió la consultora Adrian Dayton & Associates.

*Doctor en Derecho por la State University of New York y licenciado en Arte, Economía y Dirección de Empresas por la Brigham Young University.*



## Carlos García-León.

Socio Director de Legal Reputation. Miembro de Inkietos.

🐦 [@cgarcialeon](#)

Carlos García-León es socio director de Legal Reputation, consultoría de reputación y comunicación para bufetes e instituciones jurídicas. Es profesor de comunicación para abogados en ESADE, Universidad de Navarra, Nebrija o Centro de Estudios Garrigues, entre otras escuelas, y ponente en diversas jornadas y congresos. En la última década trabajó como periodista jurídico en el diario Expansión, donde recibió varios premios. Perteneció a las juntas directivas de la Asociación de Comunicadores e Informadores Jurídicos (Acijur) y de Inkietos, y es miembro del comité de organización del Legal Management Forum. Coautor del libro biográfico "Antonio Garrigues Walker".

*Licenciado en Periodismo y en Comunicación Audiovisual por la Universidad Nebrija, MBA Jurídico por el Instituto Superior de Derecho y Economía (ISDE) y posgrado en marketing digital por EAE Business School y Universitat de Barcelona.*



## Bernardo Gutiérrez de la Roza.

Consejero Delegado de Ontier.

🐦 [@OntierLaw](#)

Bernardo Gutiérrez de la Roza es fundador y consejero delegado de Ontier, firma de la que fue socio director hasta 2012. Anteriormente fundó la firma Gutiérrez de la Roza Abogados. Como abogado está especializado en el asesoramiento mercantil y societario, y ha sido reconocido en las áreas de insolvencias y reestructuración de empresas por los principales directorios legales e internacionales. Es profesor de Derecho Concursal y de Sucesión de Empresa Familiar en Instituto de Empresa (IE). Es consejero de la Cámara de Comercio de EEUU y España, de la Asociación para el Progreso de la Dirección (APD) y secretario de la Federación Asturiana de Empresarios (FADE).

*Licenciado en Derecho por la Universidad de Oviedo y Executive MBA por Instituto de Empresa (IE).*



**Moderadora:**

**Begoña Mestanza.**

Directora de Soluciones de Mercado de Wolters Kluwer.

[@BMestitur](#)

Begoña Mestanza es directora de soluciones de mercado de Wolters Kluwer España. Anteriormente fue socia fundadora de Consultores, directora general de Telenor Media Spain y directora de marketing de Telefónica Publicidad e Información. Es miembro del comité de organización del Legal Management Forum.

*Licenciada en Dirección y Administración de Empresas por ICADE-Universidad Pontificia Comillas.*



## CIBERSEGURIDAD. CÓMO PROTEGER LA INFORMACIÓN

🕒 17:30

Ciberdelincuencia, amenazas de ciberseguridad, ataques cibernéticos... ¿Qué podemos hacer para protegernos de estas nuevas amenazas?



**Enrique Domínguez.**

Director Estratégico de Innotec System (Grupo Entelgy).

Enrique Domínguez es director estratégico y de ciberseguridad de InnoTec System. Anteriormente trabajó como director de IT Risk & Security en PwC y en el departamento de coordinación y control internacional, DISMA, de PwC en MAPFRE.

*Ingeniero informático por la Universidad de Zaragoza y la Universidad Carlos III de Madrid. MBA en ESADE.*



**Begoña Fernández.**

Socia de Deloitte Legal.

Begoña Fernández es socia de Deloitte Legal, donde se encarga del asesoramiento penal preventivo en el desarrollo e implementación de programas de riesgos penales (corporate defense) y modelos y unidades de cumplimiento. Hasta 2008 fue abogada especialista en derecho penal en el despacho Álvarez Pastor.

*Licenciada en Derecho en el Centro de Enseñanza Superior San Pablo CEU.*



**Moderador:**

**Álvaro Écija.**

Socio Director de Ecix Group.

[@Alvaro\\_ecija](#)

Álvaro Écija es socio director de Ecix Group y socio de Smart Projects and Ventures, S.L. Consejero para la UE de empresas españolas en el marco del proyecto Euro6ix, sobre aspectos legales del despliegue y la utilización del protocolo IPv6. Anteriormente fue socio de Écija Abogados. Profesor de Compliance en IE Law School y profesor del Máster de Derecho de las Telecomunicaciones de la Universidad Carlos III. Coautor de las obras "Compliance: cómo gestionar los riesgos normativos en la empresa", "Factbook: Datos Personales" y "Compliance y Seguridad". Autor de "Internet. Claves legales para la empresa" y "Contratos de Internet, Modelos y Comentarios Prácticos".

*Licenciado en Derecho por la Universidad Autónoma de Madrid y diplomado en Comunicaciones IP e Internet por el Skidmore College de Nueva York.*



## EL PODER DE LA INNOVACIÓN

🕒 18:15

La tecnología y la globalización están exigiendo esfuerzos organizativos y de mejora implacables relacionados con la calidad del trabajo de los abogados. Es necesario abandonar la actitud conservadora que suele acompañar a esta profesión para no llegar rezagados a la incorporación de los nuevos modelos e invenciones. El abogado del futuro tiene un camino apasionante por delante lleno de retos y deberá actuar como giroscopio del cambio.



### Emilio Cuatrecasas.

Presidente de Honor de Cuatrecasas, Gonçalves Pereira.

🐦 [@Cuatrecasas](#)

Emilio Cuatrecasas Figueras es abogado y presidente de honor de Cuatrecasas, Gonçalves Pereira, firma donde inició su carrera profesional en 1977 y donde hasta 2014 estuvo liderando su expansión como presidente ejecutivo. En la actualidad, entre otros cargos, es presidente ejecutivo de Corporación Empresarial Emesa, sociedad de inversiones empresariales e inmobiliarias que fundó en 1980. Además, es presidente de la Fundación Cuatrecasas, consejero del grupo francés Elior y presidente de honor del Grupo Áreas, de la Asociación Barcelona Global, de la Asociación para el Progreso de la Dirección (APD) y de la Fundación Escolar St. Paul's.

*Licenciado en Derecho por la Universidad de Navarra.*

**Ontime**<sup>®</sup> | *Certificados  
online*



*Descubre todo lo que Ontime puede hacer por ti*

902 20 20 28 • [ontime.es](http://ontime.es)

**InnoTec**  
S Y S T E M

Entelgy<sup>®</sup>

# Cybersecurity Intelligence

[entelgy.com](http://entelgy.com)

[innotecsystem.com](http://innotecsystem.com)

Brasil | Chile | Colombia | España | México | Perú





# Wolters Kluwer



*Acércate a nuestro punto de información para conocer más sobre nuestras soluciones y publicaciones*



Legal Space

Kleos



Complylaw



PATROCINADORES PRINCIPALES



PATROCINADORES



DESPACHOS COLABORADORES

